

Alithya annonce un autre trimestre record pour le deuxième trimestre de l'exercice 2022

Accélération de l'exécution de sa stratégie à long terme avec une croissance interne de premier plan et l'intégration de R3D Conseil

Faits saillants du deuxième trimestre de 2022

- Les revenus ont connu une hausse de 54,0 % pour atteindre 105,3 M\$, comparativement à 68,4 M\$ pour le même trimestre de l'exercice précédent. Si le taux de change du dollar américain était constant, la hausse consolidée, en pourcentage, se serait établie à 57,0 %.
- Le BAIIA ajusté¹ s'est accru de 511,2 % pour s'établir à 5,0 M\$, ou à 4,8 % en pourcentage des revenus, et ce, par rapport à 0,8 M\$, ou à 1,2 % en pourcentage des revenus, pour le même trimestre de l'exercice précédent.
- La marge brute a connu une hausse de 52,0 % pour s'établir à 28,5 M\$, comparativement à 18,7 M\$ pour le même trimestre de l'exercice précédent.
- La marge brute pour le deuxième trimestre, en pourcentage des revenus, s'est chiffrée à 27,0 %, ou à 29,1 % en excluant les impacts de l'acquisition récente de R3D Conseil inc. (« l'acquisition de R3D »), par rapport à 27,4 % au même trimestre de l'exercice précédent.
- Les charges de vente, générales et administratives, en pourcentage des revenus, se sont établies à 23,6 %, ce qui correspond à une baisse par rapport à 29,5 % au même trimestre de l'exercice précédent.
- La perte nette a connu une baisse pour s'établir à 2,8 M\$ ou 0,03 \$ par action, alors qu'elle atteignait 5,5 M\$, ou 0,09 \$ par action, pour le même trimestre de l'exercice précédent.
- Les nouveaux contrats¹ pour le T2 ont totalisé 90,9 M\$, ce qui s'est traduit par un ratio nouveaux contrats-facturation¹ de 0,86 pour le trimestre. Les nouveaux contrats¹ au cours des douze derniers mois ont totalisé 1 018,3 M\$, ce qui comprend la valeur estimée de 600,0 M\$ des deux contrats à long terme signés dans le cadre de l'acquisition de R3D, ce qui s'est traduit par un ratio nouveaux contrats-facturation¹ de 2,90.
- Amélioration de la structure financière au moyen d'un prêt subordonné non garanti de 10,0 M\$ conclu avec Investissement Québec et d'un prolongement de la facilité de crédit jusqu'au 1^{er} avril 2024 avec une bonification de 10,0 M\$; la facilité de crédit s'élève maintenant à 70,0 M\$.
- Lancement d'une offre publique de rachat dans le cours normal des activités (l'« offre publique de rachat ») le 20 septembre 2021.

MONTRÉAL, CANADA (11 novembre 2021) – Groupe Alithya inc. (TSX : ALYA) (NASDAQ : ALYA) (« Alithya » ou la « Société »), un conseiller de confiance en stratégie et en transformation numérique qui emploie plus de 3 400 professionnels hautement qualifiés et offre des solutions infonuagiques d'entreprise partout au Canada, aux États-Unis et en Europe, a publié aujourd'hui ses résultats pour le deuxième trimestre de l'exercice 2022 clos le 30 septembre 2021. Tous les montants sont en dollars canadiens, à moins d'indication contraire.

Sommaire des résultats financiers du deuxième trimestre :

Faits saillants (en milliers de dollars, sauf les pourcentages de marges)	T2 E2022	T2 E2021
Revenus	105 277	68 355
Marge brute	28 473	18 732
Marge brute (%)	27,0 %	27,4 %
BAIIA ajusté ¹	5 035	824
Marge du BAIIA ajusté ¹ (%)	4,8 %	1,2 %
Perte nette	(2 777)	(5 491)

(1) Il s'agit de mesures non conformes aux IFRS. Veuillez vous reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS » à la fin du présent communiqué et dans le rapport de gestion pour obtenir de plus amples renseignements et les montants du calcul.

Citation de M. Paul Raymond, président et chef de la direction d'Alithya

« Nous sommes heureux d'annoncer un autre trimestre record au chapitre des revenus, de la marge brute et du BAIIA ajusté¹. Nous avons enregistré un autre trimestre de croissance interne au premier plan de l'industrie dans l'ensemble des zones géographiques où nous sommes présents, ce qui ne fait que confirmer notre stratégie à long terme. Pour le deuxième trimestre consécutif, les chiffres reflètent une croissance interne impressionnante, ainsi qu'un apport important provenant des nouveaux contrats à long terme et de l'acquisition de R3D réalisée le 1^{er} avril dernier.

Notre intégration de R3D Conseil se déroule selon le plan et permet d'ajouter de nouveaux projets de transformation auprès de clients de longue date, Beneva et Québecor, ce qui contribue à la solidité de notre rendement global. Nos nouveaux contrats¹ importants et constants reflètent non seulement la forte demande pour nos services de transformation numérique, mais aussi le fait que de nouveaux clients se tournent vers Alithya à la recherche d'un conseiller de confiance pour soutenir leurs initiatives de croissance. Nous continuons d'investir dans notre croissance accélérée, et nous avons attiré avec succès cinq cents professionnels hautement qualifiés supplémentaires au cours des deux premiers trimestres de l'exercice 2022, qui croient en notre vision de devenir un conseiller de confiance de premier plan au sein de l'industrie en matière de stratégie et de transformation numérique.

Nous avons annoncé et lancé notre offre publique de rachat en septembre dernier. Bien que nous considérions cette offre publique de rachat comme une utilisation du capital relative, nous demeurons pleinement déterminés à assurer des acquisitions futures qui généreront une expansion du secteur, des connaissances ou sur le plan géographique pour compléter notre présence et nos capacités sur le marché en croissance.

Ce solide rendement du deuxième trimestre de 2022 s'est produit au cours de la période qui est normalement la plus touchée par la saisonnalité. Nous sommes donc encouragés par les premiers indicateurs d'une relance postpandémique générale et d'une accélération de la transformation numérique, et nous continuons de nous concentrer sur nos objectifs stratégiques pour 2024. »

Résultats du deuxième trimestre

Revenus

Pour le trimestre clos le 30 septembre 2021, les revenus ont atteint 105,3 M\$, dont 15,6 M\$ découlent de l'acquisition de R3D, ce qui représente une augmentation de 36,9 M\$, ou de 54,0 % par rapport aux 68,4 M\$ constatés pour le trimestre clos le 30 septembre 2020. Exception faite des conséquences de l'acquisition de R3D, les revenus ont connu une hausse de 31,2 % pour la même période, ou de 34,2 %, sans fluctuation du taux de change.

Pour le trimestre clos le 30 septembre 2021, les revenus tirés des activités au Canada se sont élevés à 66,1M\$, ce qui correspond à une hausse de 27,2 M\$, ou de 69,7 %, par rapport aux revenus de 38,9 M\$ pour le trimestre clos le 30 septembre 2020. L'augmentation des revenus est principalement attribuable à la croissance interne dans tous les secteurs, à la reprise des niveaux d'activité en général et aux revenus de 15,6 M\$ tirés de l'acquisition de R3D ainsi qu'à la croissance générée par les deux contrats à long terme signés dans le cadre de l'acquisition de R3D.

Les revenus tirés des activités aux États-Unis ont atteint 35,7 M\$ pour le trimestre clos le 30 septembre 2021, ce qui représente une hausse de 8,6 M\$, ou de 32,0 %, par rapport aux revenus de 27,1 M\$ pour le trimestre clos le 30 septembre 2020. La croissance interne dans tous les secteurs de l'entreprise, et la reprise des niveaux d'activité en général a été partiellement contrebalancée par l'effet négatif des variations du taux de change entre les périodes. Les revenus auraient atteint 37,8 M\$ avec un taux de change constant du dollar américain, ce qui aurait entraîné une hausse interne de 39,6 % sans fluctuation du taux de change. Sur une base séquentielle, les revenus tirés des activités aux États-Unis ont connu une hausse de 4,3 M\$ par rapport aux revenus de 31,4 M\$ pour le premier trimestre de l'exercice en cours, ce qui reflète une incidence favorable du taux de change du dollar américain de 0,9 \$ M\$, pour le trimestre de l'exercice qui est habituellement le plus faible, en raison de la saisonnalité.

En Europe, les revenus ont connu une hausse de 47,4 % pour s'établir à 3,5 M\$, comparativement à 2,4 M\$ pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent, en raison principalement de la reprise des niveaux d'activité en général. Cette hausse a été partiellement contrebalancée par l'effet négatif des variations du taux de change entre les deux périodes. Sur une base séquentielle, les revenus tirés des activités en Europe ont connu une hausse de 0,2 M\$ par rapport à 3,3 M\$ pour le premier trimestre de l'exercice en cours.

Marge brute

La marge brute s'est chiffrée à 28,5 M\$ pour le trimestre clos le 30 septembre 2021, ce qui correspond à une hausse de 9,8 M\$, ou de 52,0 %, par rapport à la marge brute de 18,7 M\$ pour le trimestre clos le 30 septembre 2020. Pour le trimestre clos le 30 septembre 2021, la marge brute en pourcentage des revenus a diminué pour s'établir à 27,0 %, comparativement à 27,4 % pour le trimestre clos le 30 septembre 2020. Toutefois, si l'on exclut l'incidence de l'acquisition de R3D, la marge brute en pourcentage des revenus aurait été de 29,1 % pour le trimestre clos le 30 septembre 2021.

La diminution en pourcentage résulte principalement de la baisse de la marge brute des activités au Canada en raison de l'acquisition de R3D, dont les revenus sur une base historique proviennent, dans une plus grande proportion, de contractuels dont le travail est facturé, ce qui entraîne des marges plus faibles. Cette diminution a

été partiellement contrebalancée par la hausse de la marge brute aux États-Unis et en Europe, en raison de la hausse des taux d'utilisation.

Sur une base séquentielle, la marge brute globale a connu une hausse de 0,2 \$ M\$, ou de 0,5 % par rapport à 28,3 \$ M\$ pour le premier trimestre de l'exercice en cours. La marge brute en pourcentage des revenus a inscrit une légère baisse par rapport au pourcentage de 27,5 % enregistré au premier trimestre de l'exercice en cours. Toutefois, si l'on exclut l'incidence de l'acquisition de R3D et les pertes enregistrées dans le cadre d'un projet important et les subventions publiques comptabilisées au cours du premier trimestre de l'exercice en cours, la marge brute, en pourcentage des revenus, a augmenté dans tous les emplacements géographiques, sur une base séquentielle.

Charges de vente, générales et administratives

Pour le trimestre clos le 30 septembre 2021, les charges de vente, générales et administratives se sont chiffrées à 24,9 M\$, ce qui représente une augmentation de 4,7 M\$, ou de 23,5 %, par rapport à 20,2 M\$ pour le trimestre clos le 30 septembre 2020. Les charges de vente, générales et administratives totales, en pourcentage des revenus consolidés, se sont établies à 23,6 % pour le trimestre clos le 30 septembre 2021, par rapport à 29,5 % pour la même période de l'exercice précédent.

BAlIA ajusté¹

Le BAlIA ajusté¹ s'est chiffré à 5,0 M\$ pour le trimestre clos le 30 septembre 2021, ce qui représente une hausse de 4,2 M\$ par rapport à 0,8 M\$ pour le trimestre clos le 30 septembre 2020. L'apport de l'acquisition de R3D et de l'augmentation de la marge brute ont été partiellement contrebalancés par l'augmentation des charges de vente, générales et administratives. La marge du BAlIA ajusté¹ s'est établie à 4,8 % pour le trimestre clos le 30 septembre 2021, par rapport à 1,2 % pour le trimestre clos le 30 septembre 2020.

Perte nette

La perte nette pour le trimestre clos le 30 septembre 2021 s'est élevée à 2,8 M\$, soit une amélioration de 2,7 M\$, comparativement à 5,5 M\$ pour le trimestre clos le 30 septembre 2020. Cette diminution de la perte s'explique par une hausse de la marge brute, partiellement contrebalancée par une hausse des charges de vente, générales et administratives, une hausse de l'amortissement, une hausse des charges financières nettes, une hausse des coûts d'acquisition et d'intégration d'entreprises ainsi qu'une baisse du recouvrement d'impôts au cours du trimestre clos le 30 septembre 2021, comparativement au trimestre clos le 30 septembre 2020.

Liquidité et ressources en capital

Au cours du trimestre, Alithya a conclu un prêt subordonné non garanti de 10,0 M\$ avec Investissement Québec et a modifié sa facilité de crédit pour la porter à un maximum de 70,0 M\$. La facilité de crédit vient à échéance le 1^{er} avril 2024.

Les flux de trésorerie nets affectés aux activités d'exploitation se sont élevés à 7,5 M\$ pour le trimestre clos le 30 septembre 2021, ce qui reflète des variations défavorables des éléments hors trésorerie du fonds de roulement de 10,9 M\$ et représente une hausse par rapport aux flux de trésorerie affectés aux activités d'exploitation de 6,7 M\$ pour la même période de l'exercice précédent.

L'emprunt bancaire net¹ a atteint 29,6 M\$, ce qui représente une hausse par rapport à 21,1 M\$ au 31 mars 2021. Le montant total de la dette à long terme au 30 septembre 2021 a connu une hausse de 29,5 M\$ pour se chiffrer à 84,5 M\$, par rapport à 55,0 M\$ au 31 mars 2021. La hausse est principalement attribuable à une augmentation de 25,2 M\$ à l'égard de prélèvements sur la facilité de crédit d'Alithya, liés partiellement à l'acquisition de R3D et au prêt subordonné non garanti de 10,0 M\$. Elle a été partiellement contrebalancée par la comptabilisation de l'annulation des billets à ordre non garantis au titre du PPP de 6,0 M\$. La hausse de la dette à long terme a été affectée au financement des activités et a donné lieu à une hausse de 16,7 M\$ de la trésorerie.

Résultats semestriels

Les revenus ont augmenté pour s'établir à 208,2 M\$, par rapport à 139,1 M\$ à l'exercice précédent; la marge brute s'est chiffrée à 56,8 M\$, ou à 27,3 %, par rapport à 39,1 M\$, ou à 28,1 % à l'exercice précédent; le BAIIA ajusté¹ s'est élevé à 12,0 M\$, ou à 5,8 %, par rapport à 4,1 M\$, ou à 2,9 % à l'exercice précédent; la perte d'exploitation s'est chiffrée à 5,1 M\$, comparativement à 10,2 M\$ à l'exercice précédent; et la perte nette s'est établie à 4,8 M\$, ou 0,06 \$ par action, comparativement à 10,0 M\$, ou 0,17 \$ par action à l'exercice précédent, pour des raisons similaires à celles indiquées pour le deuxième trimestre.

Programme d'offre publique de rachat dans le cours normal des activités

Le 14 septembre 2021, la Société a annoncé l'exécution d'une offre publique de rachat. Conformément à l'offre publique de rachat, la Société pourra racheter, à des fins d'annulation, jusqu'à 5 462 572 actions à droit de vote subalterne de catégorie A (les « actions à droit de vote subalterne ») au cours des douze prochains mois, ce qui représente 10 % du flottant de la Société à la clôture des marchés le 8 septembre 2021. Pour obtenir de plus amples renseignements, veuillez vous reporter au communiqué de presse publié le 15 septembre dernier qui porte sur l'annonce de l'offre publique de rachat.

Au cours du trimestre clos le 30 septembre 2021, la Société a racheté et annulé 26 400 actions à droit de vote subalterne au titre de son régime de rachat d'actions pour une contrepartie totale en espèces de 90 000 \$.

Perspectives

Comme le contexte entourant la pandémie de COVID-19 continue d'évoluer, la direction est encouragée par les nouveaux contrats¹ importants constants et la demande soutenue de ses clients. La priorité de la Société demeure la protection de ses employés, de ses clients et de la Société. Toutefois, en dépit de la pandémie en cours, la Société a démontré sa capacité à gérer la crise et à maintenir le cap sur son plan stratégique, qui a pour objectif de confirmer la position de l'entreprise, soit de devenir un chef de file en Amérique du Nord dans le domaine de la transformation numérique.

Selon ce plan, l'ampleur et l'envergure que prendra Alithya devraient lui permettre d'étendre ses activités sur le plan géographique, d'approfondir son expertise, de diversifier son offre intégrée et de se positionner dans la chaîne de valeur pour cibler les segments des services de TI qui connaissent l'essor le plus rapide. La spécialisation d'Alithya dans le domaine des technologies numériques et l'approche flexible qu'elle applique pour déployer des solutions d'entreprise et offrir des solutions adaptées à des objectifs d'affaires précis répondent directement aux attentes des clients. Plus précisément, Alithya a mis au point un plan à trois volets qui se détaille comme suit :

- Augmenter son ampleur avec de la croissance interne et des acquisitions stratégiques;
- Atteindre un des meilleurs taux d'engagement du personnel;
- Fournir aux investisseurs, aux partenaires et aux parties prenantes un rendement du capital investi croissant à long terme.

Énoncés prospectifs

Le présent communiqué de presse contient des énoncés qui pourraient constituer de l'« information prospective » au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières applicables et des « énoncés prospectifs » au sens attribué à « forward looking statements » dans la loi américaine intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995* et d'autres dispositions applicables portant sur les règles refuges américaines (collectivement, les « énoncés prospectifs »). Les énoncés qui ne se rapportent pas exclusivement à des faits historiques ainsi que les énoncés portant sur les attentes de la direction à l'égard de la croissance, des résultats d'exploitation et du rendement futur et des perspectives d'affaires d'Alithya, et d'autres énoncés portant sur la stratégie commerciale et les plans d'Alithya ou se rapportant à des caractérisations de situations ou d'événements futurs constituent des énoncés prospectifs. Ces énoncés renferment souvent les termes et expressions « s'attend à », « entend », « prévoit », « prédit », « croit », « cherche à », « estime », « peut », « doit », « continue », « projette », « cible » et des termes ou expressions similaires ou des variantes de ceux-ci, ainsi que des verbes au futur ou au conditionnel, mais ce ne sont pas tous les énoncés prospectifs qui contiennent ces termes et expressions particuliers.

Les énoncés prospectifs contenus dans le présent communiqué de presse font état, notamment, de renseignements ou de déclarations au sujet des éléments suivants : i) notre capacité à générer des revenus suffisants pour soutenir nos activités; ii) notre capacité à tirer parti des occasions d'affaires et à atteindre nos objectifs fixés dans notre plan stratégique couvrant les trois à cinq prochaines années; iii) notre aptitude à développer de nouvelles activités, à élargir l'étendue de notre gamme de services et à conclure de nouveaux contrats; iv) notre stratégie, nos activités futures et nos perspectives d'avenir; v) notre besoin de réunir des capitaux additionnels et nos estimations concernant nos besoins futurs en matière de financement et d'immobilisations; vi) nos attentes concernant notre rendement financier, y compris nos revenus, notre rentabilité, nos travaux de recherche et de développement, nos frais, nos marges brutes, nos liquidités, nos ressources en capital et nos dépenses en immobilisations; vii) notre capacité à réaliser les synergies ou les économies de coûts prévues liés à l'intégration de nos acquisitions d'entreprises; et viii) les répercussions de la pandémie de COVID-19 et des mesures d'intervention connexes sur nos activités commerciales, nos résultats financiers et notre situation financière et ceux de nos clients, ainsi que sur l'économie en général.

Les énoncés prospectifs visent uniquement à aider notamment les investisseurs à comprendre les objectifs, les stratégies et les perspectives d'affaires d'Alithya ainsi que son cadre d'exploitation prévu, et pourraient ne pas convenir à d'autres fins. Même si la direction estime que les attentes projetées dans les énoncés prospectifs d'Alithya étaient raisonnables à la date à laquelle ceux-ci ont été formulés, il n'en demeure pas moins que les énoncés prospectifs reposent sur des opinions, des hypothèses et des estimations établies par la direction et, par conséquent, sont assujettis à divers risques et incertitudes et à d'autres facteurs, dont bon nombre échappent à la volonté d'Alithya et qui pourraient faire en sorte que les événements ou les résultats réels diffèrent sensiblement de ceux qui sont indiqués, de façon expresse ou implicite, dans ces énoncés. Ces

risques et incertitudes comprennent, notamment, les facteurs énoncés dans la rubrique « Risques et incertitudes » de notre rapport de gestion pour le trimestre clos le 30 septembre 2021 et de notre rapport de gestion pour l'exercice clos le 31 mars 2021, ainsi que dans les autres documents rendus publics par Alithya, y compris les documents déposés auprès des autorités en valeurs mobilières du Canada et des États-Unis à l'occasion et que l'on peut consulter sur SEDAR, à l'adresse www.sedar.com, et sur EDGAR, à l'adresse www.sec.gov. D'autres risques et incertitudes dont Alithya n'a actuellement pas connaissance ou qu'elle juge actuellement comme étant négligeables pourraient avoir une incidence défavorable importante sur sa situation financière, son rendement financier, ses flux de trésorerie, son entreprise ou sa réputation.

Les énoncés prospectifs figurant dans le présent communiqué de presse sont visés par les présentes mises en garde et sont à jour uniquement à la date du présent communiqué de presse. Alithya décline expressément toute obligation de mettre à jour ou de modifier tout énoncé prospectif, ou les facteurs ou hypothèses sur lesquels reposent ces énoncés, que ce soit pour tenir compte de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou pour toute autre raison, à moins que les lois applicables l'y obligent. Les investisseurs sont priés de ne pas se fier outre mesure aux énoncés prospectifs, puisque les résultats réels pourraient différer considérablement de ceux-ci.

Mesures non conformes aux IFRS

Le présent communiqué comprend certaines mesures qui n'ont pas été établies conformément aux IFRS. Le BAIIA, le BAIIA ajusté, la marge du BAIIA ajusté, l'emprunt bancaire net, les nouveaux contrats et le ratio nouveaux contrats-facturation sont des mesures non conformes aux IFRS. Ces mesures n'ont pas de définition normalisée selon les IFRS. Elles ne sont donc vraisemblablement pas comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Ces mesures doivent être vues comme un supplément d'information et non comme une substitution à l'information financière établie conformément aux IFRS. Veuillez vous reporter au rapport de gestion produit pour le trimestre clos le 30 septembre 2021 pour obtenir une description de ces mesures, un rapprochement des mesures financières conformes aux IFRS les plus directement comparables et les montants du calcul.

Conférence téléphonique

Alithya tiendra une conférence téléphonique le 11 novembre 2021, à 8 h (heure de l'Est), pour discuter de ces résultats. Les personnes intéressées peuvent se joindre à l'appel en composant le 1 800 590-6590 et en entrant le code 1735627, ou encore par webdiffusion à l'adresse <https://www.icastpro.ca/zm7bxd>. L'enregistrement de la conférence téléphonique est accessible sur le site Web d'Alithya dans la section Investisseurs, ou directement à l'adresse <https://www.alithya.com/fr/investisseurs>.

À propos d'Alithya

Alithya est un chef de file en stratégie et transformation numérique en Amérique du Nord qui emploie 3 400 professionnels dédiés et hautement qualifiés au Canada, aux États-Unis et en Europe. Depuis sa fondation en 1992, la capacité, l'envergure et les compétences d'Alithya ont toujours continué d'évoluer, guidées par une vision stratégique à long terme pour devenir le conseiller de confiance de ses clients. La stratégie d'Alithya est fondée sur un plan de croissance interne accélérée et d'acquisitions complémentaires pour créer un chef de file mondial. L'offre intégrée de la Société repose sur quatre piliers d'expertise : les stratégies d'affaires, les solutions infonuagiques d'entreprise, les services applicatifs, ainsi que les données et l'analytique.



Alithya déploie des solutions, des services et des compétences de pointe en tant que l'une des plus importantes sociétés de services-conseils et favorise les changements numériques en tant que conseiller de confiance auprès de clients de divers secteurs d'activité, comme les services financiers, le secteur manufacturier, les secteurs de l'énergie renouvelable, des télécommunications, du transport et de la logistique, ainsi que les services professionnels, de la santé et du gouvernement. Alithya s'efforce d'être un modèle à suivre au chapitre de la responsabilité d'entreprise, de l'équité professionnelle, de la diversité et de l'inclusion, avec une culture d'entreprise dynamique fondée sur la conscience sociale. Pour en savoir davantage sur la Société, visitez www.alithya.com.

Source :

Benjamin Cerantola
Conseiller principal, Communications d'entreprise
514 285-0006, poste 6480
benjamin.cerantola@alithya.com

Note au lecteur : Le rapport de gestion et les états financiers consolidés intermédiaires et les notes complémentaires y afférentes pour le trimestre clos le 30 septembre 2021 peuvent être consultés sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com, sur EDGAR à l'adresse www.sec.gov/edgar et sur le site Web de la Société à l'adresse www.alithya.com. Sur demande, les actionnaires peuvent recevoir sans frais une copie papier de ces documents.