

Dynamics 365 Sales Zero2Ready

Avantages

- > Déploiement CRM rapide et à distance
- > Visibilité en temps réel de vos clients, de vos prévisions de revenus et de vos ventes
- > Exploitation de la technologie Microsoft, la meilleure dans sa catégorie
- > Réduction des risques grâce à un forfait fixe
- > Collaboration avec un partenaire de confiance

Mettez en place votre solution CRM en moins de 30 jours grâce à notre trousse de déploiement à coût fixe.

Tout sinistre, qu'il s'agisse d'une crise financière, d'une crise sanitaire ou d'une catastrophe naturelle, comporte son lot de défis humains et organisationnels. Dans bien des cas, quels que soient ces défis, les affaires doivent se poursuivre. Plus que jamais, vous devez connaître votre entreprise, vos clients et vos prévisions de revenus.

Le moment est venu d'investir dans votre entreprise et de mieux comprendre vos clients, mais comment le faire de manière responsable ? Nous sommes là pour vous aider, vous et votre équipe de direction, en éliminant la peur et l'incertitude inhérentes à toute nouvelle initiative. Minimisez vos risques grâce à une offre forfaitaire élaborée à partir des connaissances acquises lors de plus de 1500 déploiements de CRM. Soyez opérationnel en moins d'un mois avec notre trousse de déploiement Microsoft Dynamics 365 Sales Zero2Ready.

Pourquoi choisir Dynamics 365 ?

Ce sont vos pairs qui le disent le mieux. [Découvrez pourquoi d'autres ont choisi Dynamics 365 Sales](#) (engagement des clients).



Relever les défis actuels des entreprises

Nombre de nos clients sont confrontés à ces défis. Si vous vous reconnaissez dans ce qui suit, la trousse Dynamics 365 Sales Zero2Ready a été créée spécifiquement pour votre entreprise.

- > Nous n'avons pas de visibilité en temps réel sur nos ventes ni sur leur évolution au jour le jour
- > Nous n'avons pas de visibilité en temps réel sur nos prévisions de revenus, ce qui rend toute planification impossible
- > Notre équipe n'est pas équipée pour travailler à distance
- > Notre équipe n'est pas équipée pour fournir un service « zéro contact »
- > Nos systèmes ne sont pas accessibles à distance
- > Nous devons maîtriser les coûts opérationnels en automatisant les processus
- > Nous devons former nos employés pour qu'ils puissent prendre en charge différentes tâches
- > Nous devons trouver de meilleurs moyens de communiquer avec nos employés, nos fournisseurs et nos clients, notamment par la collaboration, la collecte de données, les sondages et le partage de documents

Dynamics 365 Sales Zero2Ready en détail

Voici ce que contient la trousse de déploiement : Déploiement rapide de Dynamics 365 for Sales

- > Déploiement de Dynamics 365 CE (engagement des clients) pour établir une base de données clients
- > Visibilité et gestion de vos prévisions de ventes
- > Gestion des activités de vente
- > Limité à une division, un processus de vente; prise en charge de 50 utilisateurs ou moins
- > Offre à prix fixe de 60 000 \$ CAD pour une durée limitée*
- > Délai de déploiement de 14 à 28 jours selon votre calendrier
- > Ajout facile de l'intégration de systèmes, des devis et d'autres modules de CE

*Doit être négocié avant le 31 janvier, 2021.

Les entreprises qui font confiance à Alithya



Nous joindre

LE GROUPE ALITHYA INC. EST UN CHEF DE FILE EN STRATÉGIE ET TRANSFORMATION NUMÉRIQUE EN AMÉRIQUE DU NORD. Fondée en 1992, Alithya compte 2 000 professionnels au Canada, aux États-Unis et en Europe. L'offre intégrée d'Alithya repose sur quatre piliers d'expertise : les stratégies d'affaires, les services applicatifs, les solutions d'entreprise et les données et l'analytique. La pratique Microsoft d'Alithya couvre une large gamme de services, incluant Dynamics, Azure, l'analytique d'affaires et avancée, les solutions numériques, le développement d'applications et l'architecture.

alithya.com | ventes@alithya.com | 514 285-5552